



No Steve – **JUST JOBS**

Sales Engineer Poland & Eastern Europe (m/w/d)

Für einen Mandanten, ein international und weltweit führender Hersteller von Polymeradditiven in der Kunststoffindustrie mit Sitz in Kärnten/Österreich, suchen wir einen **Sales Engineer Poland & Eastern Europe (m/w/d) in Festanstellung**.



Ihre Gestaltungsmöglichkeiten:

- Bestandskundenpflege und Akquise neuer Kunden
- Weiterentwicklung des Polnischen Marktes, perspektivisch Rumänien und Bulgarien
- Zusammenarbeit mit externen Beratern und Distributionspartnern
- Eigenständige Angebotserstellung für laufende und projektierte Kundenprojekte
- Vertrauensvolle Zusammenarbeit mit den Kollegen in Österreich, auch vor Ort
- Weiterer Ausbau des Einsatzgebietes

Das bringen Sie mit:

- Idealerweise abgeschlossenes naturwissenschaftliches oder technisches Studium in den Bereichen Engineering, Chemie usw. oder eine vergleichbare technische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Kunststoffindustrie, insbesondere Erfahrung im Bereich PVC-Verfahrenstechnik
- Unternehmerisches Denken
- Remote-Tätigkeit mit hohem Reiseanteil
- Regelmäßige vor Ort Termine bei den Vorgesetzten und Kollegen in Kärnten/Österreich (3 Tage/Woche) sind zwingend erforderlich
- Fließende Deutsch-, Polnisch- und Englischkenntnisse sind zwingend erforderlich

Das bieten wir Ihnen an:

- Mitarbeit bei einem global agierenden Marktführer
- Ein spannendes Spektrum von Projekten in einem etablierten Umfeld
- Ein innovatives, internationales Team und ein angenehmes Betriebsklima
- Die Möglichkeit zu fachlichem und persönlichem Wachstum
- Ein überdurchschnittliches Gehaltspaket, plus Bonus und Dienstwagen

Sind Sie Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung **in englischer Sprache**, inkl. Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung per E-Mail an: Jobs@fretwork.de

FRETWORK network GmbH

Vaalser Str. 259 | Bürohaus westTor | 52074 Aachen | Germany | www.fretwork.de

IHRE ANSPRECHPARTNERIN



Barbara Frett
Geschäftsführerin

MAIL jobs@fretwork.de
TEL +49 (0)2 41/88 80 80 9-1

 Xing  LinkedIn